ISSN: 2088-589X

SISTEM ORDER PEMESANAN ATAS PRODUK READY TO DRINK KALBE FARMA PADA PT.ENSEVAL PUTRA MEGATRADING CIREBON

Lena Magdalena¹, Chaerul Anwar², Eunike Surya Mosory³

Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer CIC Cirebon Jl.Kesambi 202, Kota Cirebon, JawaBarat. Telp: (0231) 220250

 $Email: \underline{lena.magdalena@cic.ac.id,chaerul.anwar@cic.ac.id,eunike.mosory@gmail.com}\\$

Abstrak

PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang distributor produk farmasi, produk keperluan konsumen, alat kedokteran bahkan agen dan distributor bahan-bahan dasar kimia untuk industri farmasi, kosmetik dan industri makanan. Adapun permasalahan dalam penelitian ini berkaitan dengan bagaimana membuat sistem order pemesanan atas produk ready to drink kalbe farma yang dapat membantu memperluas jaringan pemasaran khususnya produk ready to drink kalbe farma serta menginformasikan usaha agar lebih dikenal di semua kalangan dan juga untuk mempermudah proses perhitungan dan penyusunan laporan produk, laporan konsumen, laporan penjualan oleh PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING.

Hasil pengujian terhadap sistem pembuatan order pemesanan barang di PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING CIREBON, di peroleh kesimpulan bahwa dapat membantu perusahaan, mempermudah serta membantu untuk meningkatkan angka penjualan dan membantu bagian penjualan, kepala cabang untuk memperoleh informasi yang cepat, tepat dan akurat.

Kata Kunci: pemesanan, farmasi, informasi, produk

Abstract

PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING is a company engaged in the field of pharmaceutical products distributor, consumers need products, medical devices and even the agent and distributor of chemical raw materials for the pharmaceutical, cosmetic and food industries. The problem of this research deals with how to make the system order ordering over ready-to-drink products kalbe pharma that can help expand the network marketing, especially product ready to drink kalbe pharma and inform efforts to be more known in all circles and also to simplify the calculation process and the preparation of reports products, consumer reports, sales reports by PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING.

The results of testing of the system order ordering the manufacture of goods in PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING CIREBON, the conclusion is obtained that can help the company, facilitate and help to increase sales and help the sales, branch manager to obtain information quickly, precisely and accurately.

Keywords: booking, pharmaceuticals, information, product

1. Pendahuluan

Pada era globalisasi saat ini mengharuskan kita untuk menggunakan teknologi yang semakin canggih, persaingan usaha di dunia bisnis yang semakin ketat, serta penggunaan *internet* di indonesia yang semakin berkembang, sehingga sangat memudahkan kita dalam menyerap informasi. Informasi yang tepat sangat dibutuhkan oleh pengguna, tentu saja dengan akses yang lebih cepat karena informasi dapat dijadikan sebagai alat untuk mendukung keputusan. Pada dasarnya, *internet* adalah sebuah jaringan akses tanpa batas yang memungkinkan seseorang untuk mendapatkan sebuah informasi melalui teknologi informasi.

Dengan adanya *internet*, perusahaan, khususnya "PT.ENSEVAL PUTERA MEGATRADING CIREBON", yang bergerak dalam bidang penjualan barang. Dapat memanfaatkan fasilitas ini untuk dijadikan sebagai media untuk meningkatkan nilai penjualan melalui sebuah sistem order pemesanan yang memungkinkan seseorang membeli atau memesan produk, sehingga dapat menambah pemasukan nilai bagi PT.Enseval di sektor penjualan barang melalui fasilitas layanan *internet*. PT. Enseval sendiri didirikan pada Oktober 1973' sebagai akibat dari pemisahan fungsi distribusi dari pemasaran dan produksi PT. Kalbe Farma bersama anak perusahaan. Dalam perkembangannnya PT.Enseval juga berkembang menjadi distributor umum, tidak saja menjadi distributor produk - produk farmasi saja tapi juga mencakup produk keperluan konsumen,alat kedokteran bahkan agen dan distributor bahan-bahan dasar kimia untuk industri farmasi, kosmetik dan industri makanan. Produk industri makanan diantaranya RTD (*Ready to drink*).

1.1 Identifikasi Masalah

Berdasarkan latar belakang diatas, diuraikan pokok-pokok permasalahan pada tugas akhir sebagai berikut

- 1. Bagaimana rancangan sistem bisa memberikan informasi update data transaksi order kepada bagian penjualan ?
- 2. Bagaimana merancang dan membuat sistem atas order pemesanan produk RTD pada PT.Enseval?
- 3. Bagaimana membuat sistem perhitungan atas transaksi pembelian produk RTD?
- 4. Bagaimana membuat laporan penjualan.laporan produk, laporan konsumen RTD pada PT.Enseval?

1.2 Tujuan

Adapun tujuan dalam pembuatan skripsi sebagai berikut :

- 1. Untuk mempermudah bagian penjualan dalam proses pencatatan dalam penyusunan laporan penjualan
- 2. Untuk meminimalisir terjadinya kesalahan dalam penyusunan laporan dan penyimpanan data sehingga dapat menerapkan sistem pengendalian intern.
- 3. Untuk memudahkan proses perhitungan dan penyusunan laporan penjualan, laporan produk, laporan konsumen kepada kepala cabang.

1.3 Batasan Masalah

Agar permasalahan yang dibahas tidak meluas, maka penulis membatasi permasalahan yang dibahas sebagai berikut :

- 1. Pada sistem yang akan dibuat ini hanya membahas order pemesanan dari
 - Produk RTD (Ready to Drink) Kalbe Farma, yaitu berupa minuman kesehatan seperti Fatigon dan minuman Tipco.
- 2. Sistem order pemesanan berbasis komputer yang terdiri dari 3 User :
 - 1.Bag.Penjualan berfungsi untuk menginput dan memberikan update data pada sistem, menerima data order dari konsumen..
 - 2. Kepala Cabang berfungsi sebagai pihak yang memeriksa hasil laporan Penjualan.
 - 3. Bag.Gudang berfungsi sebagai memproses faktur dan mengirim barang ke konsumen.
- 3. Laporan Penjualan, Laporan Produk, Laporan Konsumen di PT.Enseval.
- 4. Pada order pemesanan atas produk RTD ini hanya menerima dari toko retail saja.
- 5. Aplikasi dibuat dengan Ms Visual Basic dan Database Ms Access 2010

2. Kajian Pustaka

2.1 Sistem

2.1.1 Pengertian Sistem

Pengertian sistem sangatlah luas dan mempengaruhi semua aspek kehidupan. Sistem sangat diperlukan dalam melakukan kinerja yang baik dan terstruktur terhadap manajemen. Keterpaduan sistem ini memungkinkan terciptanya kerjasama untuk menghasilkan informasi yang cepat, tepat dan akurat.

Pengertian sistem menurut Jogiyanto (2005 : 1) yang lebih menekankan pada prosedurnya didefinisikan sebagai berikut :

"Sistem adalah suatu jaringan kerja dari prosedur-prosedur yang saling berhubungan, berkumpul bersamasama untuk melakukan suatu kegiatan atau untuk menyelesaikan suatu sasaran yang tertentu".

Sedangkan pendekatan sistem yang merupakan jaringan kerja dari prosedur lebih menekankan uruturutan operasi di dalam sistem. Prosedur (*procedure*) didefinisikan oleh Richard F. Neuschel yang disadur oleh Jogiyanto (2005:1) mendefinisikan sebagai berikut:

"Prosedur adalah suatu urut-urutan operasi klerikal (tulis-menulis) biasanya melibatkan beberapa orang di dalam satu atau lebih departemen, yang diterapkan untuk menjamin penanganan yang seragam dari transaksi-transaksi bisnis terjadi".

Dari definisi di atas, maka dapat diambil kesimpulan bahwa sistem merupakan suatu koordinasi dari komponen-komponen yang saling berhubungan dengan tujuan tertentu.

2.1.2 Ciri - Ciri Sistem

Seperti diuraikan pada pengertian diatas, maka gagasan ciri – ciri sistem adalah sebagai berikut :

1. Tujuan Sistem

Tujuan sistem merupakan target atau sasaran akhir yang ingin dicapai oleh suatu sistem.

2. Batasan Sistem

Batasan sistem merupakan garis abstraksi yang memisahkan antara sistem dan lingkungannya.

3. Subsistem

Subsistem merupakan komponen atau bagian dari suatu sistem, subsistem ini bisa fisik maupun abstrak.

4. Hubungan dan Hirarki Sistem

Hubungan sistem adalah hubungan yang terjadi antara subsistem dengan subsistem lainnya yang setingkat atau antara subsistem dengan sistem yang lebih besar.

5. Input – Proses – Output

Tiga komponen fungsi/subsistem adalah input, proses dan output. Input merupakan segala sesuatu yang masuk ke dalam suatu sistem. Proses merupakan perubahan dari input menjadi output. Output merupakan hasil dari suatu proses yang merupakan tujuan dari keberadaan sistem.

6. Lingkungan Sistem

Lingkungan sistem adalah faktor-faktor di luar sistem yang mempengaruhi sistem. Ada dua lingkungan dalam sistem yaitu lingkungan internal dan eksternal. Lingkungan internal adalah lingkungan yang berada di dalam sistem dan lingkungan eksternal adalah lingkungan yang ada di luar sistem.

2.2 Pengertian Akuntansi

Pada era yang semakin maju peranan akuntansi sebagai alat bantu pengambilan keputusan dibidang ekonomi dan keuangan semakin disadari oleh banyak pembisnis. Peranan akuntansi dalam membantu manajemen sangat menonjol khususnya berkaitan dengan masalah perencanaan(*Planning*)dan pengawasan (*Controling*). Akuntansi sering disebut sebagai bahasa bisnis (*language of business*) atau lebih tepatnya jika disebut bahasa pengambilan keputusan.

Definisi akuntansi menurut American Institute of Cretificated Public Accountants dikutip dari Zaki Baridwan bahwa :

Akuntansi adalah suatu kegiatan jasa yang fungsinya menyediakan data kuantitatif terutama yang mempunyai sifat keuangan. Dari kesatuan usaha ekonomi yang dapat digunakan dalam pengambilan keputusan-keputusan ekonomi dalam memilih alternatif-alternatif dari suatu keadaan. (Baridwan, 1992: p2)

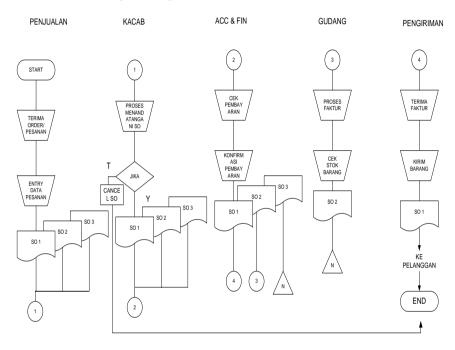
Akuntansi adalah seni mencatat, mengelompokkan, mengikhtisarkan menurut cara yang diartikan yang dinyatakan dalam nilai uang, semua transaksi serta kejadian yang sedikit-dikitnya bersifat Finansial dan dari catatan itu dapat diklasifikasikan hasilnya. (Anggawijaya, 2000: p8).

Dari pengertian di atas pada dasarnya bahwa akuntansi merupakan serangkaian proses pencatatan, pengelompokan, peringkasan, pelaporan, dan penganalisaan tentang semua kejadian yang dapat dinilai dengan cara untuk di informasikan kepada pihak – pihak pemakai informasi akuntansi.

Adapun tujuan utama akuntansi adalah menyajikan informasi ekonomi dari suatu kesatuan ekonomi kepada pihak-pihak yang berkepentingan.

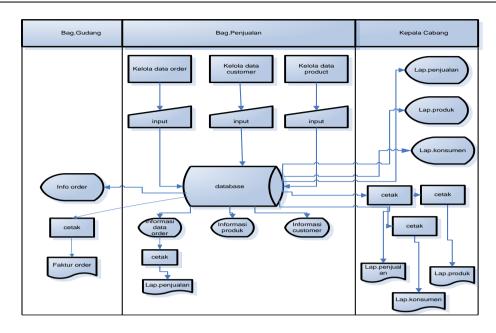
3. Perancangan Sistem

3.1 Flowmap Sistem Order Pemesanan atas produk Ready To drink Kalbe Farma Pada PT. Enseval Putera Megatrading Saat ini.



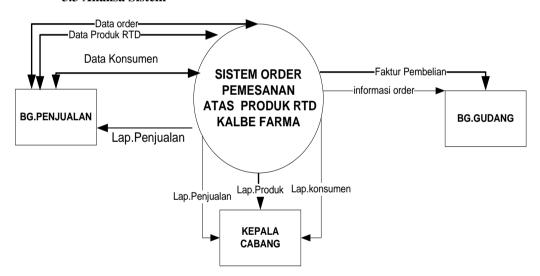
Gambar 3.1 Flowchart Sistem order pemesanan atas Produk RTD Kalbe Farma

3.2 Flowmap Sistem Order Pemesanan atas produk Ready To drink Kalbe Farma Pada PT.Enseval Putera Megatrading Saat Ini yang diusulkan

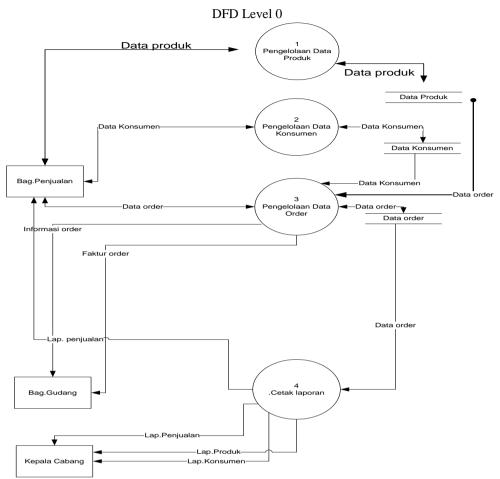


Gambar 3.2 Flowmap Sistem Terkomputerisasi

3.3 Analisa Sistem



Gambar 3.3 Diagram Konteks Sistem Order Pemesanan atas Produk RTD pada PT Enseval



Gambar 3.4 DFD Level 0

3.4 Tabel yang digunakan untuk Data Product

Tabel 3.4. Tabel MsProduct

FIELD NAME	DATA TYPE	KETERANGAN				
KdProduct	Text	Primary Key				
Nmproduct	Text	Nama product				
JnsProduct	Text	Jenis product				
HrgBeli	Number	Harga Beli				
HrgJual	Number	Harga Jual				
JmlStock	Number	Jumlah Stock				

3.5 Tabel yang digunakan untuk Data Customer

Tabel 3.5. MsCustomer

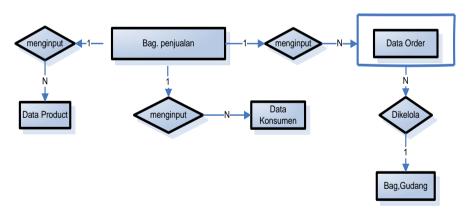
FIELD NAME	DATA TYPE	KETERANGAN	
Id Customer	Autonumber	Primary Key	
Nama Customer	Text	Tanggal	
Alamat	Text	Alamat	
No telephone	Text	No telepon	

3.6 Tabel yang digunakan untuk Data Penjualan

Tabel 3.6. Tabel Order

FIELD NAME	DATA TYPE	KETERANGAN	
Kdjual	Text	Kode jual	
Tanggal	Date/ Time	Tanggal	
Petugas	Text	Petugas	
IdKonsumen	Text	Id Konsumen	
Nama	Text	Nama	
KdBarang	Text	Kode Barang	
NmBarang	Text	Nama Barang	
JnsBarang	Text	Jenis Barang	
HrgSat	Number	Harga Satuan	
JmlKeluar	Number	Jumlah Keluar	
TotalByr	Number	Total Bayar	

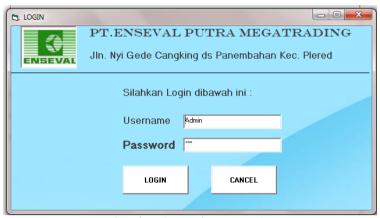
Entity Relationship Diagram



Gambar 3.5 Entity Relationship Diagram

3 Implementasi Sistem

4.1 Tampilan Login



Gambar 4.1. Halaman Login

Keterangan:

Gambar 4.1. halaman *login* berisi *form login* untuk Admin dan Kepala Cabang,Gudang agar dapat mengakses menu selanjutnya dengan mengisi *username* dan *password* yang valid.

4.2 Tampilan Menu Utama



Gambar 4.2. Tampilan Menu Utama

Keterangan:

Gambar 4.2. tampilan menu utama aplikasi berisi menu-menu aplikasi seperti menu *file, master,* Bag Penjualan, Gudang, Laporan.

4.3 Tampilan Sub Menu Master > Produk



Gambar 4.3. Tampilan Menu Master Produk

Keterangan:

Gambar 4.3. Tampilan Menu Master Produk berisi *form input* data produk. Dalam menu ini juga terdapat fasilitas tombol *new, save, update. dan delete.*

4.4 Tampilan Sub Menu Master > Customer

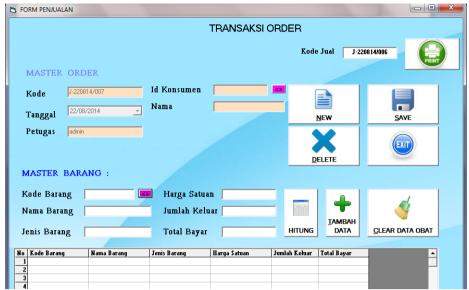


Gambar 4.4. Tampilan Sub Menu Master >Customer

Keterangan:

Gambar 4.4. tampilan sub menu master > customer ini berisi *form input* data customer. *Form input* ini terdiri *input ID Customer*, nama customer, alamat, no telephone. Dalam sub menu ini terdapat juga fasilitas new, save, delete, edit, exit.

4.5 Tampilan Sub Menu Bag Penjualan > Transaksi Order



Gambar 4.5. tampilan menu Bag Penjualan > Transaksi Order

Keterangan:

Gambar 4.5. tampilan menu Bag penjualan berisi sub menu transaksi order terdiri dari kode jual, tanggal, petugas, id konsumen, nama, kode barang, nama barang, harga satuan, jumlah keluar, total bayar.

4.6 Tampilan Menu Gudang- Sub Cetak Faktur

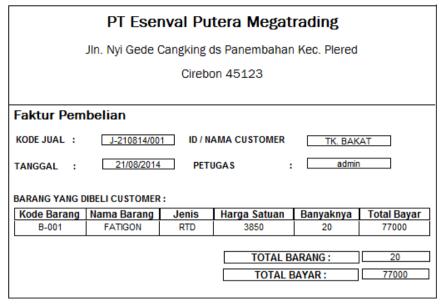


Gambar 4.11. Tampilan Menu Gudang-Sub menu Cetak Faktur

Keterangan:

Gambar 4.11. tampilan menu gudang sub menu pengeluaran barang > terdiri dari no faktur, nama konsumen, tanggal bayar, petugas, total barang, total bayar dan ada fasilitas *print* dan *exit*.

4.7 Tampilan Sub Menu Gudang- Pengeluaran barang -Cetak faktur



Gambar 4.7 Tampilan Output Menu Gudang Sub menu Cetak Faktur

Keterangan:

Gambar 4.7 tampilan menu gudang sub menu pengeluaran barang terdiri form cetak faktur pembelian yaitu barang yang terjual.

4.8 Tampilan Sub Menu Laporan > Laporan Penjualan



Gambar 4.8 Tampilan Sub Menu Laporan > Laporan Penjualan

Keterangan:

Gambar 4.8 Tampilan Sub Menu Laporan > Laporan penjualan terdiri dari kunci laporan pilih salah satu dan ada fasilitas *search*, *print* dan *exit*.

4.9 Tampilan Sub Menu Laporan > Cetak Laporan Penjualan

PT Esenval Putera Megatrading

Jln. Nyi Gede Cangking ds Panembahan Kec. Plered Cirebon 45123

LAPORAN PENJUALAN

LAPORAN BERDASARKAN:

Semua Data :						
Kode Penjualan	Konsumen TK. BAKAT	Tanggal: 21/08/2014	Nama Barang FATIGON		Banyaknya	Bayar 77000
J-210814/001 J-220814/002	TK AGUS	22/08/2014	FATIGON	3850 3850	20 30	115500
J-220814/002 J-220814/003	TK.KASTAMAN	22/08/2014	HYDRO COCO	2750	10	27500
J-220814/004	TK.SAHRONI	22/08/2014	HYDRO COCO	2200	40	88000
J-220814/005	TK. SYAFRIZAL	22/08/2014	TIPCO POME	4950	50	247500
J-220814/006	TK.DEDEN	22/08/2014	TIPCO	4950	100	495000
Cirebon , 22/08/2014				Total Penjualan Barang 250		50
(Bagian Penjualan)				Total Pendapatan 1050500		050500

Gambar 4.9 Tampilan Sub Menu Laporan > Cetak Laporan Penjualan

Keterangan:

Gambar 4.9 tampilan sub menu laporan > cetak laporan penjualan ini berisi laporan produk yang terjual,konsumen yang membeli dan total semua yang terjual.

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan

Kesimpulan dari pembuatan Sistem Order Pemesanan atas Produk Ready to Drink Kalbe Farma pada PT. Enseval Putera Megatrading Cirebon ini sebagai berikut :

- 1. Sistem Order Pemesanan ini memberikan kemudahan bagi Bagian Penjualan dalam melakukan pendataan dan pembuatan laporan serta Kepala Cabang dalam melihat dan mencari data setiap laporan.
- 2. Sistem Order Pemesanan yang telah dibuat dapat diterapkan di Perusahaan PT. Enseval Putera Megatrading Cirebon sehingga membantu mempercepat proses pengolahan data dan dapat memudahkan Bagian Penjualan dalam memberikan informasi penjualan setiap produk ready to drink kepada Kepala Cabang serta mengurangi kesalahan karena faktor *human error*.
- 3. Sistem Order Pemesanan yang telah dibuat dapat memudahkan bagian penjualan dalam menyediakan informasi setiap data penjualan minuman ready to drink.
- 4. Sistem Order Pemesanan yang telah dibuat ini juga memberikan informasi pada bagian gudang untuk melihat ketersediaan stock barang yang masih ada maupun yang sudah habis.

5.2. Saran

Adapun saran untuk sistem order pemesanan atas produk ready to drink kalbe farma ini sebagai berikut :

- 1. Pengembangan Sistem Order Pemesanan ini kedepannya agar aplikasi ini lebih bersifat multi system yang tidak hanya dapat dilihat oleh dua *user* yaitu bagian Penjualan dan Kepala Cabang dan Gudang tetapi seluruh Kepala Cabang Region yang juga dapat melihat laporan tersebut.
- 2. Pengembangan Aplikasi ini kedepannya tidak hanya dari aplikasi desktop saja tetapi bisa ke client server juga mengingat banyaknya cabang PT. Enseval di kota-kota lain.
- 3. Pengembangan Sistem Order Pemesanan ini kedepannya agar aplikasi ini bisa menginput produk selain minuman ready to drink saja, tambahan produk- produk lain yang laris dijual di toko- toko retail.

DAFTAR PUSTAKA

1. Harip Santoso. 2009. *Membuat Multiaplikasi menggunakan Visual Basic* 6. Jakarta: PT Elex Media Komputindo. 9

- Hendrayudi. 2009. VB 2008 untuk Berbagai Keperluan Programing. Jakarta: PT Elex Media Komputindo. 143
- 3. Tata Sutabri. 2005. *Sistem Informasi Manajemen*. Yogyakarta: Andi Offset. 8 Tata Sutabri. 2004. *Analisa Sistem Informasi*. Yogyakarta: Andi Offset. 10.
- 4. Prof. Dr. Ir. Marimin. Sistem Informasi Manajemen Sumber Daya Manusia. 2006. Bogor: Grasindo. 3
- 5. Abubakar Arif, S.E., M.M. 2006. Akuntansi Keuangan Dasar 2. Bogor: Grasindo. 101
- 6. Thomas W. Zimmerrer. 2009. Kewirausahaan dan Manajemen Usaha Kecil. Jakarta: Salemba Empat. 163
- 7. Arif Sugiono, S.E. 2009. Akuntansi dan Pelaporan Keuangan. Jakarta: Grasindo. 149
- 8. Grant Stewart. 2005. Sukses Manajemen Penjualan. Jakarta: Erlangga. 145
- 9. Mulyadi. 1993. Sistem Akuntansi Edisi 3. Yogyakarta: Bagian Penerbitan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi YKPN. 457-461