

SISTEM PENDUKUNG KEPUTUSAN UNTUK KENAIKAN JABATAN MENGGUNAKAN METODE PROFILE MATCHING MODELING

Budi Triandi,

STMIK Potensi Utama Medan

E-mail:buditriandi@gmail.com

Abstrak

Untuk memudahkan pelaksanaan kaderisasi dan jenjang karir dari tiap karyawan maka dibuat sebuah sistem yang bertujuan memudahkan proses, penyusunan dan pengenalan target (dalam hal ini karyawan) dalam memudahkan penyusunan jenjang karir dan kaderisasi dari organisasi perusahaan. Dimana sistem ini akan dijalankan pada perusahaan yang memiliki jumlah karyawan yang relatif cukup besar sehingga diharapkan dapat menghasilkan solusi pilihan dari problem yang sedang dihadapi. Sistem yang dibuat akan lebih bersifat untuk membantu manajer dalam pengambilan keputusan dan bukan menggantikannya. Metode Profile Matching merupakan suatu proses yang sangat penting dalam manajemen SDM dimana terlebih dahulu ditentukan kompetensi (kemampuan) yang diperlukan oleh suatu jabatan. Kompetensi/kemampuan tersebut haruslah dapat dipenuhi oleh pemegang/calon pemegang jabatan. Dalam proses profile matching secara garis besar merupakan proses membandingkan antara kompetensi individu ke dalam kompetensi jabatan sehingga dapat diketahui perbedaan kompetensinya (disebut juga gap), semakin kecil gap yang dihasilkan maka bobot nilainya semakin besar yang berarti memiliki peluang lebih besar untuk karyawan menempati posisi tersebut

Kata kunci : Kenaikan Jabatan, Profile Matching, Pendukung Keputusan, SPK

Abstract

To facilitate implementation of regeneration and career of each employee then created a system that aims to facilitate the process, the preparation and introduction of the target (in this case the employee) in facilitating the preparation of career path and regeneration of the organization. Where this system will run on a company that has a number of employees is relatively large enough so that is expected to produce a preferred solution of the problem at hand. The system will be more prepared to assist managers in making decisions and not replace them. Profile Matching method is a very important process in human resource management which is determined in advance competence (skills) required by the job. Competency / capability must be met by the holder / incumbent candidates. In the process of matching profile outlines a process of comparing an individual's competency in the competency of office so that can know the difference competence (also called gaps), the smaller the gap the resulting value is greater then the weight of meaning it has greater opportunities to employees occupying those positions

Keywords: Increase Position, Profile Matching, Decision Support, SPK

1. Pendahuluan

Elemen dalam perusahaan yang sangat penting adalah Sumber Daya Manusia (SDM). Pengelolaan SDM dari suatu perusahaan sangat mempengaruhi banyak aspek penentu keberhasilan kerja dari perusahaan tersebut. Jika SDM dapat diorganisir dengan baik, maka diharapkan perusahaan dapat menjalankan semua proses usahanya dengan baik. Terdapat beberapa kendala pengelolaan SDM, salah satunya adalah apabila perusahaan memiliki jumlah karyawan yang cukup banyak maka perencanaan jenjang karir dari tiap karyawan dan kaderisasi/pergantian jabatan dalam perusahaan menjadi sulit dan menghabiskan banyak waktu karena tiap-tiap personal Human Resource Departement (HRD) belum tentu mengenal dengan dekat tiap karyawan yang ada, hal ini akan menjadi kendala yang cukup signifikan dalam rangka menyusun jenjang karir dari tiap karyawan dan kaderisasi/pergantian jabatan karena hal-hal tersebut harus dilakukan berbasis kompetensi dari tiap-tiap jabatan dan karyawan yang bersangkutan.

Untuk memudahkan pelaksanaan kaderisasi dan jenjang karir dari tiap karyawan maka dibuat sebuah sistem yang bertujuan memudahkan proses, penyusunan dan pengenalan target (dalam hal ini karyawan) dalam memudahkan penyusunan jenjang karir dan kaderisasi dari organisasi perusahaan. Salah satu contoh yang akan disorot dalam hal ini adalah cara pemilihan karyawan yang sesuai dengan kriteria yang ada pada suatu jabatan tertentu. Jika terdapat suatu jabatan pada bagian dari perusahaan kosong sehingga dibutuhkan untuk diisi oleh karyawan, maka dalam hal ini yang bertugas untuk melakukan analisis terhadap karyawan-karyawan berdasarkan perhitungan yang tepat dengan kriteria jabatan tersebut, dalam hal ini sering disebut Analisis Kompetensi (Profile Matching Analysis). Sistem kompetensi akan mendeskripsikan prestasi dan potensi SDM sesuai dengan unit kerjanya. Pencapaian prestasi karyawan dan potensinya dapat terlihat apakah kompetensinya tersebut telah sesuai dengan tugas pekerjaan yang dimilikinya. Adapun kompetensi itu sendiri akan merupakan kombinasi dari pengetahuan, keterampilan, sikap, dan perilaku yang dimiliki karyawan agar dapat melaksanakan tugas dan peran pada jabatan yang diduduki nantinya secara produktif dan profesional pada perusahaan disebut program P2K (Pemetaan Potensi Karyawan) sebagai usaha untuk memetakan potensi karyawan.

1.1 Permasalahan

Sulitnya menentukan pegawai yang memenuhi kriteria terhadap suatu jabatan, merupakan problem yang sering dihadapi dalam organisasi/perusahaan. Sulitnya melakukan penilaian secara objektif terhadap karyawan/pegawai dalam menduduki suatu jabatan berdasarkan kompetensi dasar yang dimiliki karyawan/pegawai sebagai kandidat. Ketepatan dalam mengambil keputusan untuk menempatkan karyawan/pegawai dalam menduduki suatu jabatan merupakan strategi yang baik untuk mencapai tujuan sebuah organisasi/perusahaan. Sumber Daya Manusia merupakan elemen yang paling utama untuk menjalankan perusahaan dan merupakan aspek penentu keberhasilan dari suatu organisasi/perusahaan tersebut. Untuk itu, keoptimalan SDM yang dimiliki oleh sebuah perusahaan harus lebih diperhatikan dengan cara penerapan sistem pendukung keputusan sebagai alat bantu untuk penempatan sebuah jabatan bagi karyawan/pegawai, salah satu metode SPK yaitu metode Profile Matching.

Dari permasalahan diatas maka dapat disimpulkan masalah yang terjadi sebagai berikut : Apakah metode Profile Matching merupakan metode yang tepat untuk menghasilkan solusi pilihan dalam membantu seorang pimpinan dalam menempatkan seseorang karyawan/pegawai dan menduduki jabatan yang diberikan. Sejauh mana metode Profile Matching dapat memproses dalam mengambil sebuah keputusan untuk penempatan suatu jabatan.

1.2 Manfaat dan Tujuan

Adapun Manfaat dari Sistem Pendukung Keputusan untuk kenaikan jabatan yaitu sebagai berikut, Mempermudah seorang pimpinan dalam melakukan proses penilaian karyawan/pegawai untuk kenaikan jabatan, untuk menghindari kesalahan dalam menentukan seorang karyawan/pegawai untuk menduduki suatu jabatan, dapat mengetahui lebih dalam penerapan konsep Pemetaan Potensi Karyawan (P2K) dalam sistem pendukung keputusan dengan metode profile matching.

Adapun tujuan dari Sistem Pendukung Keputusan untuk kenaikan jabatan yaitu sebagai berikut , mengetahui metode yang tepat yang dapat digunakan untuk melakukan analisa terhadap karyawan/pegawai untuk menduduki suatu jabatan, menerapkan konsep Pemetaan Potensi Karyawan (P2K) dalam sistem pendukung keputusan untuk menduduki suatu jabatan sesuai kompetensi dasar yang dimiliki masing-masing karyawan/pegawai menggunakan metode Profile Matching.

2. Landasan Teori

2.1 Konsep Dasar Sistem Pendukung Keputusan

Sistem adalah jaringan prosedur-prosedur yang saling berhubungan, berkumpul bersama-sama untuk melakukan suatu kegiatan atau untuk menyelesaikan suatu sasaran tertentu. Maksud dari adanya sistem adalah untuk mencapai tujuan pokok dari sistem tersebut. Tujuan pokok ini akan terlaksana bila adanya elemen-elemen dari prosedur di dalam sistem yang saling berhubungan membentuk satu kesatuan.

Man dan Watson memberikan definisi sebagai berikut : Sistem pendukung keputusan merupakan suatu sistem interaktif, yang membantu pengambil keputusan melalui penggunaan data dan model-model keputusan untuk memecahkan masalah-masalah yang sifatnya semi terstruktur dan tidak terstruktur (Suryadi dan Ramdhani, 2003).

2.2 Tahap Pengambilan Keputusan

Menurut Simon, ada 4 tahap yang harus dilalui dalam proses pengambilan keputusan, yaitu (Daihani, 2001) :

- a. Penelusuran (*Intelligence*)
Merupakan tahap pendefinisian masalah serta identifikasi informasi yang dibutuhkan yang berkaitan dengan persoalan yang dihadapi serta keputusan yang akan diambil. Langkah ini sangat menentukan tingkat ketepatan keputusan yang akan diambil, karena sebelum suatu tindakan diambil, tentunya persoalan yang dihadapi harus dirumuskan dahulu secara lebih jelas.
- b. Perancangan (*design*)
Merupakan tahap analisa dalam kaitan mencari atau merumuskan alternatif-alternatif pemecahan masalah. Setelah permasalahan dirumuskan dengan baik, maka tahap berikutnya adalah merancang atau membangun model pemecahan masalahnya dan menyusun berbagai alternatif pemecahan masalah.
- c. Pemilihan (*Choice*)
Dengan mengacu pada rumusan tujuan serta hasil yang diharapkan, selanjutnya manajemen memilih alternatif solusi yang diperkirakan paling sesuai. Pemilihan alternatif ini akan mudah dilakukan kalau hasil yang diinginkan terukur atau memiliki nilai kuantitas tertentu.
- d. Implementasi
Merupakan tahap pelaksanaan dari keputusan yang telah diambil. Pada tahap ini perlu disusun serangkaian tindakan yang terencana, sehingga hasil keputusan dapat di pantau dan di sesuaikan apabila diperlukan perbaikan-perbaikan.

2.3 Pemetaan Potensi Karyawan (P2K)

Pemetaan Potensi Karyawan (P2K) merupakan suatu program kerja yang dilakukan oleh departemen Sumber Daya Manusia dengan lebih menitikberatkan pada potensi aspek-aspek psikologis yang meliputi tiga aspek, yaitu:

1. Aspek Kecerdasan (menggunakan tes IST / *Intelligenz Strukturen Test*)
Hal-hal yang diukur dalam aspek kecerdasan kerja adalah kecerdasan, kepandaian, dan kemampuan *problem solving*.
2. Aspek sikap Kerja (menggunakan tes Pauli)
Hal-hal yang diukur dalam aspek sikap kerja adalah kecenderungan berperilaku dalam bekerja, dan hasil sebagai fungsi motivasi dan kemampuan.
3. Aspek Perilaku (menggunakan tes Pauli)
Hal-hal yang diukur dalam aspek perilaku adalah perilaku manusia yang muncul sebagai reaksi terhadap suatu lingkungan yang bersifat antagonistik hingga menyenangkan dalam mengantisipasi kedua lingkungan tersebut.

Adapun tujuan dari P2K adalah sebagai berikut: (1) Tujuan jangka pendek adalah sebagai dasar pertimbangan proses promosi, mutasi, dan penempatan karyawan. (2) Tujuan jangka panjang adalah untuk pengembangan jenjang karir karyawan dan juga sekaligus untuk *mem-back up database soft kompetensi*.

Beberapa manfaat yang diperoleh dari program P2K adalah untuk memudahkan proses-proses SDM seperti proses rekrutmen, proses promosi, rotasi, penempatan dan hal lainnya yang berhubungan dengan kompetensi dan juga sekaligus sebagai bahan konsultasi karyawan tentang hasil tes bagi pengembangan pribadi dan prestasi kerja karyawan.

2.4 Profile Matching

Profile matching merupakan suatu proses yang sangat penting dalam manajemen SDM dimana terlebih dahulu ditentukan kompetensi (kemampuan) yang diperlukan oleh suatu jabatan. Kompetensi/kemampuan tersebut haruslah dapat dipenuhi oleh pemegang/calon pemegang jabatan.

Dalam proses *profile matching* secara garis besar merupakan proses membandingkan antara kompetensi individu ke dalam kompetensi jabatan sehingga dapat diketahui perbedaan kompetensinya (disebut juga *gap*), semakin kecil *gap* yang dihasilkan maka bobot nilainya semakin besar yang berarti memiliki peluang lebih besar untuk karyawan menempati posisi tersebut. Adapun sistem program yang dibuat adalah *software profile matching* yang berfungsi sebagai alat bantu untuk mempercepat proses *matching* antara profil jabatan (*soft kompetensi jabatan*) dengan profil karyawan (*soft kompetensi karyawan*) sehingga dapat memperoleh informasi lebih cepat, baik untuk mengetahui *gap* kompetensi antara jabatan dengan pemegang jabatan maupun dalam pemilihan kandidat yang paling sesuai untuk suatu jabatan (*ranking kandidat*).

2.5 Penentuan Ranking Kandidat

Dalam penentuan peringkat (ranking) kandidat yang diperlukan untuk suatu jabatan, seperti telah dijelaskan secara mendetail pada sebelumnya, bahwa terdapat aspek yang menentukan, adalah sebagai berikut :

(1)Aspek Kapasitas Intelektual (2)Aspek Sikap Kerja (3)Aspek Perilaku

Kemudian aspek-aspek ini, dibagi menjadi 2 bagian untuk proses perhitungannya dengan memilahnya ke dalam dua kelompok, yaitu :

a. *Core Factor* (Faktor Utama)

Core factor merupakan aspek (kompetensi) yang paling menonjol/paling dibutuhkan oleh suatu jabatan yang diperkirakan dapat menghasilkan kinerja optimal.

b. *Secondary factor* (Faktor Pendukung)

Secondary factor adalah item-item selain aspek yang ada pada *core factor*.

2.6 Variabel-Variabel Pemetaan Gap Kompetensi

Variabel-variabel dan cara perhitungan yang dipergunakan dalam pemetaan tersebut yang terdiri dari aspek-aspek, antara lain sebagai berikut :

- a. Kapasitas Intelektual, yang menggambarkan kecerdasan, kepandaian, ataupun kemampuan untuk memecahkan persoalan yang dihadapi, mempunyai aspek antara lain : (1)*Common Sense* (2)Verbalisasi Ide (3)Sistematika Berpikir (4)Penalaran dan Solusi *Real* (5)Konsentrasi (6)Logika Praktis (7)Fleksibilitas Berpikir (8)Imajinasi Kreatif (9)Antisipasi (10)Potensi Kecerdasan (IQ)
- b. Sikap Kerja, yang menggambarkan kecenderungan bertingkah laku dalam bekerja, dan hasil kerja yang merupakan fungsi dari motivasi dan kemampuan, memiliki aspek sebagai berikut : (1)Energi Psikis (2)Ketelitian dan Tanggungjawab (3)Kehati-hatian (4)Pengendalian Perasaan (5)Dorongan Berprestasi (6)Vitalitas dan Perencanaan
- c. Perilaku, dengan aspek antara lain : (1)*Dominance* (3)*Influence* (4)*Steadiness* (5)*Compliance*

Proses penentuan bobot tiap aspek akan melalui proses pendeskripsian dari pihak manajemen Sumber Daya Manusia untuk tiap jabatan yang ada di perusahaan.

2.7 Proses Perhitungan Pemetaan Gap Kompetensi

Yang dimaksud dengan *gap* disini adalah beda antara profil jabatan dengan profil karyawan atau dapat ditunjukkan pada rumus di bawah ini.

$$\text{Gap} = \text{Profil Karyawan} - \text{Profil Jabatan}$$

Sedangkan untuk pengumpulan *gap-gap* yang terjadi itu sendiri pada tiap aspeknya mempunyai perhitungan yang berbeda-beda. Untuk lebih jelasnya akan dipaparkan untuk tiap aspeknya, dimana meliputi :

a. Kapasitas Intelektual

Pada aspek ini, setelah dilakukan proses perhitungan *gap* antara profil karyawan dan profil jabatan untuk masing-masing aspeknya dimana dalam aspek Kapasitas Intelektual ini berjumlah 10 sub-aspek, kemudian *gap-gap* tersebut dikumpulkan menjadi 2 tabel yang terdiri dari : *field* '(-)', untuk menempatkan jumlah dari nilai *gap* yang bernilai negatif, sedangkan *field* '(+)', untuk jumlah dari nilai *gap* yang bernilai positif.

b. Pemecahan Masalah

Sistem Pendukung Keputusan / *Decision Support Systems (DSS)* adalah sebuah sistem yang dimaksudkan untuk mendukung para pengambil keputusan manajerial dalam situasi keputusan semiterstruktur. DSS dimaksudkan untuk menjadi alat bantu bagi para pengambil keputusan untuk memperluas kapabilitas mereka, namun tidak untuk menggantikan penilaian mereka. DSS ditujukan untuk keputusan-keputusan yang memerlukan penilaian atau pada keputusan-keputusan yang sama sekali tidak dapat didukung oleh algoritma. Aplikasi DSS dapat terdiri dari beberapa subsistem, yaitu: subsistem manajemen data, subsistem manajemen model dan subsistem antarmuka pengguna. Selain itu DSS juga bisa memiliki subsistem manajemen basis pengetahuan yang mendukung subsistem-subsistem lainnya.

3. Analisis Perhitungan dan Pengelompokan *Core Factor* dan *Secondary Factor*

Setelah menentukan bobot nilai *gap* untuk ketiga aspek yaitu aspek kapasitas intelektual, sikap kerja dan perilaku dengan cara yang sama. Kemudian tiap aspek dikelompokkan menjadi 2 kelompok yaitu: kelompok *Core Factor* dan *Secondary Factor*.

Untuk perhitungan *core factor* dapat ditunjukkan pada rumus di bawah ini:

$$NCF = \frac{\sum NC(i, s, p)}{\sum IC} \quad (1)$$

Keterangan:

NCF : Nilai rata-rata *core factor*

NC(i, s, p) : Jumlah total nilai *core factor* (Intelektual, Sikap kerja, Perilaku)

IC : Jumlah item *core factor*

Sedangkan untuk perhitungan *secondary factor* dapat ditunjukkan pada rumus di bawah ini:

$$NSF = \frac{\sum NS(i, s, p)}{\sum IS} \quad (2)$$

Keterangan:

NSF : Nilai rata-rata *secondary factor*

NS(i, s, p) : Jumlah total nilai *secondary factor* (Intelektual, Sikap kerja, Perilaku)

IS : Jumlah item *secondary factor*

Untuk lebih jelasnya pengelompokan bobot nilai *gap* dapat dilihat pada contoh perhitungan aspek kapasitas intelektual, sikap kerja dan perilaku sebagai berikut:

a. Aspek Kapasitas Intelektual

Untuk penghitungan *core factor* dan *secondary factor* untuk aspek kapasitas intelektual, dengan terlebih dahulu menentukan sub-aspek mana yang menjadi *core factor* dari aspek kapasitas intelektual (misalnya sub-aspek 1, 2, 5, 8 dan 9) maka sub-aspek sisanya akan menjadi *secondary factor*. Kemudian nilai *core factor* dan *secondary factor* ini dijumlahkan sesuai rumus dan hasilnya dapat dilihat pada Tabel III.1. berikut cara pengerjaannya:

$$NCF = \frac{4 + 4,5 + 4 + 3 + 4}{5} = \frac{19,5}{5} = 3,9$$

$$NSF = \frac{4 + 4 + 3 + 5 + 4}{5} = \frac{20}{5} = 4$$

Tabel III.1. Tabel Pengelompokan Bobot Nilai Gap Aspek Kapasitas Intelektual

No.	Sub Aspek	1	2	3	4	5	6	7	8	9	IQ	Core Factor	Secondary Factor
1.	K1001	4	4	5	4	4	4	3	5	3	4	3,9	4

b. Aspek Sikap Kerja

Untuk penghitungan *core factor* dan *secondary factor* untuk aspek sikap kerja, cara pengerjaan sama dengan aspek kapasitas intelektual. Terlebih dahulu menentukan sub-aspek mana yang menjadi *core factor* dari aspek kapasitas intelektual (misalnya subaspek 1, 2 dan 5) maka sub-aspek sisanya akan menjadi *secondary factor*. Kemudian nilai *core factor* dan *secondary factor* ini dijumlahkan sesuai rumus dan hasilnya dapat dilihat pada Tabel III.2. berikut cara pengerjaannya:

$$NCF = \frac{5 + 5 + 5}{3} = \frac{15}{3} = 5$$

$$NSF = \frac{4,5 + 3 + 1}{3} = \frac{8,5}{3} = 2,8$$

Tabel III.2. Tabel Pengelompokan Bobot Nilai Gap Aspek Sikap Kerja

No.	Sub Aspek	EP_	KT_2	KH_2	PP_	DB_	VP_	Core Factor	Secondary Factor
	K1001	5	4	5	3	5	1	5	2,8

c. Aspek Perilaku

Untuk penghitungan *core factor* dan *secondary factor* untuk aspek perilaku, sama seperti perhitungan pada aspek kapasitas intelektual dan sikap kerja. Terlebih dahulu menentukan sub-aspek mana yang menjadi *core factor* dari aspek kapasitas intelektual (misalnya sub-aspek 1 dan 2) maka sub-aspek sisanya akan menjadi *secondary factor*. Kemudian nilai *core factor* dan *secondary factor* ini dijumlahkan sesuai rumus dan hasilnya dapat dilihat pada Tabel III.3. berikut cara pengerjaannya:

$$NCF = \frac{4,5 + 4,5}{2} = \frac{9}{2} = 4,5$$

$$NSF = \frac{5 + 4}{2} = \frac{9}{2} = 4,5$$

Tabel III.3. Tabel Pengelompokkan Bobot Nilai Gap Aspek Perilaku

No.	Sub Aspek	D_3	I_1	S_3	C_3	Core Factor	Secondary Factor
1.	K1001	4,5	4,5	5	4	4,5	4,5

3.1 Penghitungan Nilai Total

Dari hasil perhitungan dari tiap aspek di atas kemudian dihitung nilai total berdasar presentase dari *core factor* dan *secondary factor* yang diperkirakan berpengaruh terhadap kinerja tiap-tiap profil. Contoh perhitungan dapat dilihat pada rumus di bawah ini:

$$(x)\%NCF(i, s, p) + (x)\%NSF(i, s, p) = N(i, s, p)$$

Keterangan:

(i,s,p) : (Intelektual, Sikap Kerja, Perilaku)

NCF(i,s,p) : Nilai Rata-rata *Core Factor*

NSF(i,s,p) : Nilai Rata-rata *Secondary Factor*

N(i,s,p) : Nilai Total Dari Aspek

(x)% : Nilai Persen Yang Diinputkan

Untuk lebih jelasnya perhitungan nilai total dapat dilihat pada contoh perhitungan aspek kapasitas intelektual, aspek sikap kerja dan aspek perilaku dengan nilai persen 60% dan 40%, berikut ini:

1. Aspek Kapasitas Intelektual

$$N_i = (60\% \cdot 3,9) + (40\% \cdot 4) = 3,94$$

Tabel III.4. Tabel Nilai Total Aspek Kapasitas Intelektual

No.	Sub Aspek	Core Factor	Secondary Factor	Ni
1.	K1001	3,9	4	3,94

2. Aspek Sikap Kerja

$$N_s = (60\% \cdot 5) + (40\% \cdot 2,8) = 4,12$$

Tabel III.5. Tabel Nilai Total Aspek Sikap Kerja

No.	Sub Aspek	Core Factor	Secondary Factor	Ni
1.	K1001	5	2,8	4,12

3. Aspek Perilaku

$$N_p = (60\% \cdot 4,5) + (40\% \cdot 4,5) = 4,5$$

Tabel III.6. Tabel Nilai Total Aspek Perilaku

No.	Sub Aspek	Core Factor	Secondary Factor	Ni
1.	K1001	4,5	4,5	4,5

3.2 Perhitungan Penentuan Ranking

Hasil akhir dari proses *profile matching* adalah ranking dari kandidat yang diajukan untuk mengisi suatu jabatan tertentu. Penentuan ranking mengacu pada hasil perhitungan tertentu. Perhitungan tersebut ditunjukkan pada rumus di bawah ini:

$$\text{Ranking} = (x)\%Ni + (x)\%Ns + (x)\%Np$$

Keterangan:

Ni : Nilai Kapasitas Intelektual

Ns : Nilai Sikap Kerja

Np : Nilai Perilaku

(x)% : Nilai Persen Yang Diinputkan

Sebagai contoh dari rumus untuk perhitungan ranking di atas maka hasil akhir dari karyawan dengan Id_kary K1001 dengan nilai persen = 20%, 30% dan 50%. Dapat dilihat pada Tabel III.7. di bawah ini:

$$\text{Ranking} = (20\% \times 3,94) + (30\% \times 4,12) + (50\% \times 4,5)$$

$$\text{Ranking} = 0,78 + 1,24 + 2,25$$

$$\text{Ranking} = 4,27$$

Tabel III.7. Tabel Hasil Akhir Proses *Profile Matching*

No.	Id_Kar	Ni	Ns	Np	Hasil Akhir
1.	K1001	3,94	4,12	4,5	4,27

Setelah tiap kandidat mendapatkan hasil akhir seperti contoh pada Tabel III.7. di atas, maka dapat ditentukan peringkat atau ranking dari tiap kandidat berdasarkan pada semakin besar nilai hasil akhir maka semakin besar pula kesempatan untuk menduduki jabatan yang ada, dan begitu pula sebaliknya.

4. Implementasi

Metode *Profile Matching* merupakan proses membandingkan antara kompetensi individu ke dalam kompetensi jabatan sehingga dapat diketahui perbedaan kompetensinya (disebut juga *gap*), semakin kecil *gap* yang dihasilkan maka bobot nilainya semakin besar yang berarti memiliki peluang lebih besar untuk karyawan menempati posisi tersebut. Adapun sistem yang dibuat adalah *software profile matching* yang berfungsi sebagai alat bantu untuk mempercepat proses *matching* antara profil jabatan (*soft* kompetensi jabatan) dengan profil karyawan (*soft* kompetensi karyawan) sehingga dapat memperoleh informasi lebih cepat, baik untuk mengetahui *gap* kompetensi antara jabatan dengan pemegang jabatan maupun dalam pemilihan kandidat yang paling sesuai untuk suatu jabatan (ranking kandidat). Metode ini sangat tepat untuk penerapan sistem pendukung keputusan untuk kenaikan jabatan. Berikut adalah tampilan Aplikasi SPK untuk kenaikan jabatan

a. Tampilan Halaman Data Karyawan

DECISION SUPPORT SYSTEM									
Aplikasi Pendukung Keputusan Untuk Promosi Jabatan (Profile Matching)									
Halaman Utama - Data Karyawan - Data Intelektual - Data Sikap Kerja - Data Perilaku Kerja - Pengaturan User - Hasil & Laporan - Keluar									
Pencarian:									
NO.	NIP	NAMA LENGKAP	TGL. LAHIR	ALAMAT	TELEPON	KTP	PEMBRONESAN		
1.	07100180	Dan Ahsa	12-04-1987	malay	08197780256	123456789	Tambah	Ubah	Hapus
2.	07100181	Diky	10-10-1987	Jkt.karya	08126045880	0111890114587	Tambah	Ubah	Hapus
3.	07100182	santi	01-04-1990	medan	08536108881	01034500002888	Tambah	Ubah	Hapus
4.	07100183	Ahiani	16-08-1990	malaysia	08318778808	010400003670	Tambah	Ubah	Hapus
5.	07100184	Susanti	01-04-1990	medan	081379010490	010999890920	Tambah	Ubah	Hapus
6.	07100185	Supran	08-05-1989	medan	081234898011	071000345678	Tambah	Ubah	Hapus
7.	07100186	Guati	09-07-1991	medan	0817758788	02345678910	Tambah	Ubah	Hapus
8.	07100187	Rendi	18-10-1979	medan	08126098786	076200879545	Tambah	Ubah	Hapus
9.	07100188	Nanda	10-11-1998	medan	08127864200	087100048995	Tambah	Ubah	Hapus
10.	07100189	Sepul	10-12-1988	medan	081258076734	08081987843	Tambah	Ubah	Hapus

Gambar 1. Tampilan Halaman Data Karyawan

Pada halaman data sikap kerja ini berfungsi untuk menghitung hasil penilaian data sikap kerja tiap-tiap karyawan. EP (Energi Psikis) Mengungkapkan besarnya potensi energi kerja, terutama ketika berada di bawah tekanan, KT (ketelitian dan Tanggung Jawab) Menunjukkan adanya kesediaan bertanggung jawab, teliti, serta kepedulian, tetapi bisa berarti pula mudah dipengaruhi, labil, dan kurang waspada, DB(Dorongan Berprestasi) Menggambarkan kesediaan dan kemampuan berprestasi, serta kemampuan untuk mengembangkan diri, KH (Kehati-Hatian) Menunjukkan adanya kecermatan. Hati-hati, konsentrasi, kesiagaan, dan kemandirian kerja terhadap pengaruh tekanan, PP (Pengendalian Perasaan) Menunjukkan adanya ketenangan, penyesuaian diri, dan keseimbangan, VP (Vitalitas dan Perencanaan) Menunjukkan ambisi untuk mengarahkan diri dan mengatur kemampuan dalam mengatur tempo dan irama kerja dan CF(Core Factor) Untuk menentukan nilai rata-rata dari *core factor*, SF(Secondary Factor) Untuk menentukan nilai item yang ada pada *core factor*, NS(Nilai Secondary Factor) Untuk menentukan Jumlah total nilai *secondary factor* intelektual.

d. Tampilan Halaman Data Prilaku Kerja

DECISION SUPPORT SYSTEM

Aplikasi Pendukung Keputusan Untuk Promosi Jabatan (Profile Matching)

Halaman Utama - Data Karyawan - Data Intelektual - Data Sikap Kerja - Data Prilaku Kerja - Pengaturan User - Hasil & Laporan - Keluar

Pencarian:

GO

NO.	NIP	NILAI				GAP				BOBOT				RASIL		PEMROSESAN	
		KUASA	PENGARUH	TEGUH	PEMENUHAN	KUASA	PENGARUH	TEGUH	PEMENUHAN	KUASA	PENGARUH	TEGUH	PEMENUHAN	CF	SF		NP
1.	07100180	3	4	4	4	0	1	0	-1	5	4.5	5	4	4.75	4.5	4.65	Tambah Ubah Hapus
2.	07100181	4	4	5	5	1	1	1	0	4.5	4.5	4.5	5	4.5	4.75	4.6	Tambah Ubah Hapus
3.	07100182	3	4	5	6	0	1	1	1	5	4.5	4.5	4.5	4.75	4.5	4.65	Tambah Ubah Hapus
4.	07100183	3	4	5	6	0	1	1	1	5	4.5	4.5	4.5	4.75	4.5	4.65	Tambah Ubah Hapus
5.	07100184	3	4	2	4	0	1	-2	-1	5	4.5	2	4	4.75	3	4.05	Tambah Ubah Hapus
6.	07100185	5	4	4	3	2	1	0	-2	3.5	4.5	5	2	4	3.5	3.8	Tambah Ubah Hapus
7.	07100186	2	3	3	5	-1	0	-1	0	4	5	4	5	4.5	4.5	4.5	Tambah Ubah Hapus
8.	07100187	2	3	5	6	-1	0	1	1	4	5	4.5	4.5	4.5	4.5	4.5	Tambah Ubah Hapus
9.	07100188	3	3	2	4	0	0	-2	-1	5	5	2	4	5	3	4.2	Tambah Ubah Hapus
10.	07100189	3	4	5	4	0	1	1	-1	5	4.5	4.5	4	4.75	4.25	4.55	Tambah Ubah Hapus

Halaman [1]

Gambar 5. Tampilan Halaman Data Prilaku Kerja

Pada halaman data prilaku kerja ini berfungsi untuk menghitung hasil penilaian data prilaku kerja tiap-tiap karyawan. Kekuasaan(Dominance) Kemampuan untuk menahan diri dalam bersikap egois dan menghilangkan sikap senioritas, Pengaruh(Influences) Kemampuan karyawan untuk membimbing aktivitas karyawan lainnya, memotivasi karyawan lainnya, dan mendayagunakan sumber daya, Keteguhan Hati (Steadiness) Kemampuan untuk menahan tekanan dan tetap tenang dalam situasi kritis, Pemenuhan (Compliance) Kemampuan untuk melakukan pekerjaan yang disyaratkan dengan supervisi minimum serta kemampuan untuk memenuhi kondisi yang menantang dan memecahkan masalah dari situasi yang baru dan CF(Core Factor) Untuk menentukan nilai rata-rata dari *core factor*, SF(Secondary Factor) Untuk menentukan nilai item yang ada pada *core factor*, NP (Nilai Perilaku) Untuk menentukan hasil nilai ranking.

Hasil akhir dari proses *profile matching* adalah ranking dari kandidat yang diajukan untuk mengisi suatu jabatan tertentu. Penentuan ranking mengacu pada hasil perhitungan tertentu. Perhitungan tersebut ditunjukkan pada rumus di bawah ini:

$$\text{Ranking} = (x)\%Ni + (x)\%Ns + (x)\%Np$$

Setelah tiap kandidat mendapatkan hasil akhi. maka dapat ditentukan peringkat atau ranking dari tiap kandidat berdasarkan pada semakin besar nilai hasil akhir maka semakin besar pula kesempatan untuk menduduki jabatan yang ada, dan begitu pula sebaliknya.

Simpulan

Dengan penerapan metode *Profile Matching* kedalam Sistem Pendukung Keputusan untuk Kenaikan Jabatan merupakan hal yang sangat tepat, dimana metode *Profile Matching* yang diterapkan dalam SPK, mengambil konsep pemetaan penempatan karyawan (P2K) yang menitik beratkan pada potensi aspek-aspek psikologis yang meliputi tiga aspek, yaitu aspek kecerdasan, aspek sikap kerja dan aspek perilaku kerja. Kemudian aspek-aspek ini, dibagi menjadi 2 bagian untuk proses perhitungannya dengan memilahnya ke dalam dua kelompok, yaitu : *Core Factor* (Faktor Utama) dan *Secondary factor* (Faktor Pendukung) untuk menentukan nilai ranking.

Daftar Pustaka

- [1]. Basyaib, Fachmi. 2006. **“Teori Pembuatan Keputusan”**. Jakarta: PT. Grasindo.
- [2]. Suryadi, K, Ramdhani, A. 2003, **“Sistem Pendukung Keputusan”**. Bandung: PT. Remaja Rosdakarya.
- [3]. Turban, E. 2003, **“Decision Support System and Intelligen System (Sistem Pendukung Keputusan dan Sistem Cerdas) Jilid 1”**. Penerbit Andi Offset. Yogyakarta.
- [4]. Klein, Michel. R, Leif B. Methlie, **“Knowledge-based Decision Support System with Applications in Business”** 2nd ed. John Wiley & Sons, 1995.
- [5]. Denison, Daniel R. Corporate **“Culture and Organizational Effectiveness”**. John Wiley & Sons, 2000.
- [6]. Roger, Pressman S, (2002), **“Rekayasa Perangkat Lunak Pendekatan Praktisi”**. Andi, Yogyakarta.
- [7]. (12-6-2010), **“Pembuatan Aplikasi Sistem Pendukung Keputusan”**. http://fportfolio.petra.ac.id/user_files/00-016/journal%20MSDM.pdf
- [8]. Kusrini, 2007. **“Konsep dan Aplikasi Sistem Pendukung Keputusan”**. Yogyakarta: Andi Yogyakarta.